

Radca prawny, właściciel kancelarii prawnej, doświadczony doradca i szkoleniowiec.

Posiada kilkunastoletnie bogate doświadczenie w obsłudze prawnej przedsiębiorców i podmiotów z sektora publicznego.

Specjalizuje się w zagadnieniach związanych z udzielaniem i realizacją zamówień publicznych oraz współpracą prywatnych inwestorów z sektorem publicznym.

Wspiera zamawiających w organizacji procedur zakupowych (w tym finansowanych z zewnętrznych źródeł), a wykonawców w skutecznym ubieganiu się o zamówienia publiczne i kontrakty PPP, w tym w sporach przed Krajową Izbą Odwoławczą.

Obsługuje na stałe przedsiębiorców startujących w przetargach pomagając im zarówno na etapie proceduralnym, jak i w toku realizacji kontraktów o zamówienia publiczne, a także doradza zamawiającym w efektywnych zakupach publicznych.

Autor wielu artykułów i komentarzy z zakresu prawa zamówień publicznych i partnerstwa publiczno-prywatnego (Dziennik Gazeta Prawna, Zamówienia Publiczne. Doradca, Vademecum Zamówień Publicznych, Inwestycje Publiczne, Portal Samorządowy), wykładowca akademicki na studiach podyplomowych. Współautor pierwszej na polskim rynku wydawniczym praktycznej publikacji „Partnerstwo publiczno-prywatne w modelu koncesyjnym – wybrane zagadnienia praktyczne” (wyd. Wolters Kluwer, data publikacji: luty 2015 r.)

Swoim doświadczeniem dzieli się podczas licznych szkoleń oraz na łamach popularnego bloga „Wygraj w KIO”.